

Деловая Ганза ждёт псковских предпринимателей



Мартин Шюркамп и Марион Кён (справа) на презентации Экономической Ганзы в Пскове

Приезд в Псков официальных лиц Международного Ганзейского союза и представителей бизнеса Германии и Эстонии – членов Экономического Ганзейского союза, стал заметным событием в жизни города. После того, как члены делегации познакомились с экономическим потенциалом Пскова, посетив шесть лучших предприятий, нам удалось встретиться с вице-президентом Международного Ганзейского союза Нового времени Манфредом Шюркампом и председателем Экономического Ганзейского союза Марион Кён. А поскольку господин Шюркамп и госпожа Кён всё время дополняли друг друга, отвечая на вопросы, то это будет как бы коллективное интервью.

– Приятно, что почти одновременно с известием о том, что Псков стал членом Экономического Ганзейского союза, вы приехали в наш город вместе с предпринимателями, чтобы наладить деловые контакты. Все ли города, имеющие ганзейский статус (их 183 в разных странах), являются членами Экономического союза? И каковы условия вступления в это экономическое сообщество?

– Существуют два условия вступления в союз: надо быть членом Международного Ганзейского союза, будь то город, университет или предприниматель, и нужно соблюдать кодекс Экономического союза, который основан на доверии, нацелен на устойчивый бизнес, желание расширять контакты и продвигать свой бизнес.

Экономический союз молодой, ему немногим больше года. Например, ваш сосед Великий Новгород сначала вступил в него как город, теперь членами союза становятся предприятия. Псков тоже стал членом Экономической Ганзы и теперь имеет возможность расширять экономические связи. Мы хотели бы, чтобы сотрудничество расширилось и развивалось. Сейчас вместе с Псковом в Экономическом союзе 22 города и около 100 предприятий, университетов и предпринимателей. Раньше ганзейцы торговали, и это было их основным занятием. В том числе, с целью наладить торговые ганзейские пути и был создан Экономический союз.

– На псковских предприятиях, где журналистам удалось побывать вместе с немецкими и эстонскими предпринимателями, удивляло, как быстро после знакомства с производством они начинали договариваться о возможных совместных проектах. Начинали вдруг говорить на профессиональном языке – серии, марки, агрегаты, узлы и так далее, где мы уже ничего не понимали.

– Это приятно слышать, потому что до поездки эти предприниматели не знали ни Новгорода, ни Пскова, ни их производств. Предприниматели попросили эту поездку, чтобы узнать экономический потенциал города. Обращаясь в союз, они заранее подготовили список предприятий, которые были бы им интересны.

Вступая в Экономическую Ганзу, предприятия и отдельные предприниматели одновременно пропагандируют Международную Ганзу. То есть, два союза очень тесно связаны и работают во взаимодействии. На сайте Международной Ганзы есть ссылка на Экономический союз, на сайте которого есть ссылка на Международный Ганзейский союз. Это партнёрство даёт очень обширный круг информации. Предприятия, которые мы видели, подбирались по просьбе предпринимателей, потому что Марион всегда может позвонить в муниципалитет Пскова и получить нужную информацию как официальное лицо. Муниципалитет может помочь установить контакт с конкретным предприятием, вузом или отдельным предпринимателем.

– Можно ли считать, что вы и Марион Кён остались довольны результатами вашего делового визита в Псков?

– Очень довольны. Мы распределились с Марион, чтобы посмотреть больше предприятий, а затем обменяться впечатлениями. Мы очень довольны тем, что, когда мы приходили на предприятия, начинался конструктивный разговор. Конечно, никаких конкретных документов подписано не было – это нереально, но договорённости о новых контактах и встречах увозит с собой каждый наш предприниматель. Такие встречи будут продолжаться до конца года. Но их уже будут проводить сами предприниматели. Мой пример: я никогда не имел мысли в Пскове пойти на «Славянку» и купить там себе костюм. Но эта швейная фабрика была в программе нашего пребывания, я видел весь процесс пошива костюмов, в котором количество операций впечатляет. Из любопытства в фирменном магазине фабрики мне захотелось померить костюм – будет ли он хорошо сидеть на моей нестандартной фигуре? И я был немало удивлён – будто специально на меня шили. Как тут было не купить! Теперь мы с Марион постараемся заинтересовать предпринимателей Герфорда и, возможно, костюмы торговой марки «Трувор» сможем покупать уже в наших, немецких магазинах.

А теперь Марион делится своими впечатлениями:

– Существует три результата. Мы познакомились и влюбились в город, у которого удивительно тёплая атмосфера. Город очень живой, открытый. Все предприятия открыты для общения, и, что очень важно, по словам директоров предприятий, их поддерживает власть.

Один предприниматель из нашей делегации сразу сделал заявку – открыть филиал своего предприятия в России. И почему-то мне кажется, что он выберет

Псков. Интерес к кооперации у российских предпринимателей есть. Именно в Ганзейском союзе так общаются предприниматели, это ганзейская культура общения.

– Мы готовимся к Международной Ганзе 2019 года, составляем планы, как нам благоустроить город, чтобы гости чувствовали себя комфортно. Что посоветуете, господин Шюркамп, ведь вы много раз участвовали в подобных праздниках в европейских и российских городах?

– Я вижу, что вы уже и так готовы: дороги отремонтированы, за парками следите, очень много построили. Я вижу, что рабочие стараются всё делать качественно. Но самое главное – у псковичей возникает интерес к ганзейскому движению, осознание того, что город на глазах хорошеет, готовясь к Международной Ганзе. Вы донесли эту идею до всех жителей города. И не волнуйтесь, ваше русское гостеприимство оценит каждый. Люди из других стран придут и почувствуют доброжелательность, сердечность – это самое важное.

22

города и около 100 предприятий, университетов и предпринимателей состоят сегодня в Экономическом Ганзейском союзе

Ганзейцы имеют способность разговаривать друг с другом на улицах. Когда есть нестабильная политическая ситуация, это особенно важно: поговорить друг с другом, дать понять политикам, что люди хотят мирно жить, вместе строить планы на будущее. Ганза объединяет людей, учит дружить. В этом её миссия.

Елизавета Мартынова

Комментарии



Матиас Рох

«Мне близок русский менталитет»

Одним из самых активных предпринимателей, приехавших в Псков в числе делегатов Экономического Ганзейского союза, был потомственный купец из немецкого города Любек – так он представился – господин Матиас Рох.

– Наша фирма – ООО «Рох-сервис» – занимается различными направлениями деятельности, но прежде всего является ведущей на рынке организаций, которая оказывает услуги по проверке устойчивости опор освещения, а также занимается вопросами энергоснабжения и инвестиционной деятельностью.

Мне приятно находиться в России. Если раньше была тенденция укрепления сотрудничества с США или Западной Европой, то теперь я понимаю, что мне очень близок русский менталитет. Для меня большая честь находиться в России. Я планирую инвестировать финансовые средства в экономику вашей страны.

Мне интересен российский рынок. Я хочу прийти на предприятие и понять, что меня здесь ждёт, – поделился господин Рох с «Псковскими Новостями». – Для меня также важно понимать, на какой результат я могу рассчитывать. Мой интерес к сотрудничеству обусловлен несколькими причинами. Во-первых, меня интересует загадочная русская душа. Во-вторых, хороший уровень образования и уровень зарплат. Это ещё два основополагающих фактора для ведения бизнеса в России.



Госпожа Алессия Вайс представляет фирму SULO из города Герфорда:

– У нашей фирмы более 120-ти лет опыта работы. Начинаясь она как типичное немецкое семейное предприятие, – рассказывает госпожа Вайс. – По всему миру работают более 20-ти тысяч человек. Предприятие имеет две производственные площадки и в России: в Санкт-Петербурге и Тольяти. Основные направления деятельности группы компаний – охрана окружающей среды, сбор, сортировка и утилизация любых отходов.

Будем рады расширению деловых связей и установлению контактов с вашим городом.